

Croissance de 32 % du chiffre d'affaires au 3^{ème} trimestre

HITECHPROS, la Bourse des services informatiques sur Internet, annonce un chiffre d'affaires pour le troisième trimestre 2008 en hausse de 32 % vs 3^{ème} trimestre 2007.

La société confirme une fois de plus le dynamisme et la qualité de sa croissance organique ainsi que sa confiance quant au dépassement des objectifs fixés par les analystes.

En K€	2007	2008	Variation
1 ^{er} trimestre	2 000	2 442	+22 %
2 ^{ème} trimestre	2 238	2 705	+21 %
3 ^{ème} trimestre	2 386	3 155	+32 %
Total 9 premiers mois	6 624	8 302	+25 %

TROISIEME TRIMESTRE

Le chiffre d'affaires du troisième trimestre 2008 s'élève à 3 155 550 € contre 2 386 175 € pour le troisième trimestre 2007, soit une augmentation de 32,23 %. Malgré la période estivale, la hausse conséquente du chiffre d'affaires s'explique par l'augmentation du nombre de contrats en cours, la productivité des commerciaux arrivés au 1^{er} semestre ainsi que par l'image grandissante de notoriété et de sérieux qu'HITECHPROS véhicule auprès de ses clients.

NEUF PREMIERS MOIS

Le chiffre d'affaires des 9 premiers mois ressort en hausse de 25 %. A fin septembre, celui-ci s'élève donc à 8 302 178 € contre 6 623 732 € à la même date de l'année dernière.

PERSPECTIVES

Au vu de l'excellent 3^{ème} trimestre et de la bonne visibilité sur le 4^{ème} trimestre, la direction se montre très confiante quant au dépassement des objectifs de chiffre d'affaires fixés par les analystes.

Le Syntec a confirmé la croissance de 5 à 7 % pour 2008 du marché des logiciels et des services informatiques qui représente 35 milliards d'euros et sur lequel HITECHPROS devient de plus en plus incontournable.

De plus, la diversité du portefeuille clients de la société lui offre un avantage considérable, celui de ne dépendre d'aucun secteur d'activité en particulier.

Rachid Kbiri Alaoui, PDG de HITECHPROS, tient à remercier les actionnaires qui accompagnent le développement de l'entreprise en se basant sur les fondamentaux et précise que la réussite et le succès d'HITECHPROS proviennent en partie de la solidité d'une équipe de collaborateurs motivés et à l'esprit conquérant qui travaillent dans l'intérêt de l'entreprise.

Il ajoute : « *La confirmation, trimestre après trimestre, de la dynamique de croissance à 2 chiffres, l'indépendance financière traduite par un endettement financier nul, ainsi que le fait de disposer de plus de 5 millions d'euros de trésorerie sont autant de gages de la solidité de notre entreprise.* »

Agenda financier

27/01/09 : Chiffre d'affaires de l'exercice 2008
24/02/09 : Résultats de l'exercice 2008
21/04/09 : Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2009

A propos de HITECHPROS

A l'instar d'un site de « rencontres », HITECHPROS favorise les affaires entre les acteurs du marché des services informatiques : les Directions Informatiques, les Sociétés de Services en Ingénierie Informatique (SSII), les Consultants Indépendants, les Centres de Formation en informatique et les Editeurs de Logiciels.

En inventant ce business model, HITECHPROS s'est forgée un positionnement unique. Leader incontesté dans ce domaine, la bourse de services sur Internet met en relation 75% des acteurs avec un volume d'affaires réalisé sur ses sites de plus de 150 millions d'euros par mois.

Depuis août 2007, HITECHPROS est labellisée « Entreprise Innovante » par OSEO Anvar.

La société a publié, pour son exercice 2007, un chiffre d'affaires de plus de 9 millions d'euros, pour un résultat d'exploitation de 1,7 M€ et un résultat net de 1,2 M€.

HITECHPROS S.A. est cotée en continu sur Alternext d'Euronext Paris, mnémonique ALHIT, code ISIN FR0010396309

Pour plus d'informations sur la société et pour avoir accès à tous les communiqués ainsi qu'aux données financières, rendez-vous sur le site : www.hitechpros.com, rubrique Investisseurs

Contact investisseurs

HITECHPROS

Rachid Kbiri Alaoui - PDG : 01 55 58 11 40
invest@hitechpros.com

Contact presse

MBU Conseil

Michèle Benamou : 01 42 17 09 62 - 06 62 00 27 81
michelebenamou@mbu-conseil.com